



SENIOR SALES MANAGER IT (W/M/D) NEW BUSINESS

WIR SIND EIN UNABHÄNGIGES SOFTWARE- UND BERATUNGSUNTERNEHMEN mit Sitz in Darmstadt und sorgen seit über 25 Jahren dafür, dass unsere namhaften Kunden in den Bereichen Automation, Software Development, API – und Infrastructure Management die Potenziale ihrer IT-Umgebung optimal nutzen. Wir sind stetig auf Wachstumskurs und brauchen DICH!

DEINE AUFGABEN: Dein Fokus liegt auf dem strategischen Auf- und Ausbau langfristiger partnerschaftlicher Kundenbeziehungen in Deutschland und international. Als treibende Kraft steuerst Du den kompletten Sales Cycle – von der ersten Kontaktaufnahme über die Bedarfsermittlung bis zum Vertragsabschluss. Dabei erkennst Du zusätzliche Geschäftspotenziale, akquirierst neue Projekte und Kunden. Du präsentierst das DICOS Portfolio und berätst Großunternehmen hinsichtlich passender IT-Lösungen in unseren Fokus-Bereichen Automation, Software Development, API Management sowie Infrastructure Management. Deine Projekte strukturierst Du selbständig und erstellst in enger Zusammenarbeit mit unseren DICOS Experten Konzepte und Angebote.

DAS BRINGST DU MIT: Gefragt ist hier eine erfahrene Vertriebspersönlichkeit mit Hunter Mentalität. Für Dein umfangreiches IT-Verständnis und Deinen hohen Qualitätsanspruch bist Du in Deinem Netzwerk bekannt. Kommunikationsstärke, Empathie und die Fähigkeit, Kundenbedürfnisse schnell zu erfassen, helfen Dir, mit Ideen und Lösungskonzepten zu überzeugen. Du hast ein abgeschlossenes Studium in einem informatiknahen Studiengang und/oder mehrjährige IT-Vertriebserfahrung. Sehr gute Kenntnisse in Deutsch (mind. C1 Level) und Englisch runden Dein Profil ab.

DAS ERWARTET DICH: Ein sympathisches 60-köpfiges Team in einem dynamischen Arbeitsumfeld mit offener Kommunikation und flachen Hierarchien. Flexible Einteilung von Arbeitszeit und -ort trifft auf ein lebendiges Büroleben mit Obst, Snacks & Getränken sowie einen top-ausgestatteten, festen Arbeitsplatz. Neben der täglichen Arbeit treffen wir uns gerne zum Spieleabend, Grillen oder auf ein gemeinsames Feierabendgetränk.

WARUM GENAU DU zu uns passt? Weil Du Lösungen von der Stange langweilig findest, kein Durchschnittstyp bist und Lust hast, mitzudenken, mitzureden und mitzuentscheiden!

SEI DABEI UND BEWIRB DICH JETZT: JOBS@DICOS.DE



Was mich bei DICOS begeistert, ist die Vielseitigkeit meiner Projekte und die tolle Arbeitsatmosphäre. Am meisten Spaß macht es mir, wenn nach gemeinsamer Konzepterstellung der Auftrag kommt!

Eine Besonderheit ist dabei sicherlich die partnerschaftliche langjährige Zusammenarbeit mit meinen Kunden, die auf Ehrlichkeit und hoher Arbeitsqualität des ganzen DICOS Teams beruht.

Kirsten, Senior Account Managerin